

Анотація дисципліни

Назва дисципліни	Управлінське консультування
Викладач	Коваль Надія Володимирівна кандидат економічних наук, доцент кафедри менеджменту
Курс та семестр, у якому планується вивчення дисципліни	1 курс, 2 семестр
Факультети, студентам яких пропонується вивчати дисципліну	Економічний факультет
Перелік результатів навчання, що забезпечує дисципліна	<p>Результатом вивчення дисципліни є набуття студентами таких знань і умінь:</p> <p>Знання:</p> <ul style="list-style-type: none"> - особливостей консультування як виду професійної діяльності; умов застосування різних моделей консультування, вибору поведінкової ролі консультанта; - особливостей маркетингу консалтингових послуг; - методологічних підходів до розробки консультаційних пропозицій; - напрямів та методів оцінювання результативності консультування; <p>Уміння:</p> <ul style="list-style-type: none"> - здійснювати діагностику організацій; - встановлювати такі взаємовідносини між клієнтською та консультаційною організаціями (консультантом), які дозволять знаходити оптимальні рішення сформульованих проблем у заздалегідь встановлені терміни; - складати технічне завдання консультанту; - формулювати пропозиції консультанта та обґрунтовувати запропоновані заходи; - організовувати презентації консультаційних пропозицій; - організовувати впровадження консультаційних пропозицій; - визначати економічний ефект від консультування; - організовувати взаємодію дорадчих служб із сільськогосподарськими товаровиробниками.
Опис дисципліни	
Попередні умови, необхідні для вивчення дисципліни	Навчальна дисципліна «Управлінське консультування» базується на знаннях таких дисциплін як «Соціологія», «Менеджмент», «Маркетинг», «Фінанси підприємств», «Аналіз господарської діяльності», які вивчались на першому (бакалаврському) рівні вищої освіти.
Максимальна кількість студентів, які можуть одночасно навчатися	15 студентів

<p>Теми аудиторних занять</p>	<p>Теми лекцій</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Інститут консультування та ринок консалтингових послуг. 2. Моделі і способи консультування. Технологія консультаційного процесу. 3. Методологія процесу консультування. Діагностика організації. Експертиза проблем. 4. Консультаційні рекомендації та впровадження змін в організацію клієнта. 5. Нормативно-правова регламентація та порядок заснування підприємства консалтингового бізнесу. 6. Маркетинг консалтингових послуг. 7. Фінансове планування в консалтинговій компанії. 8. Якість та результативність консультаційного процесу. <p>Теми практичних занять</p> <ol style="list-style-type: none"> 1. Складання договору на надання консультаційних послуг за 2. Формування державної системи сільськогосподарського до 3. Складання технічного завдання на виконання консультацій 4. Діагностика організаційних патологій на основі аналізу сит 5. Розробка плану створення консультаційної фірми. Складан 6. Розрахунок вартості консультаційної послуги. 7. Розрахунок ставки гонорару консультанта. 8. Оцінка використання робочого часу консультанта та резул
<p>Мова викладання</p>	<p>Українська</p>